



Στην INTERΣΑΛΟΝΙΚΑ Εμποροτεχνική Α.Ε., με διακριτικό τίτλο «ΓΕΒ», μέλος του Ομίλου Επιχειρήσεων INTERΣΑΛΟΝΙΚΑ, εδώ και 30 χρόνια δραστηριοποιούμαστε δυναμικά στον τομέα της διατροφής, με έδρα τη Θεσσαλονίκη. Εξειδικευόμαστε στην παραγωγή και διάθεση παραδοσιακών, χειροποίητων προϊόντων, αντλώντας έμπνευση από τη Μακεδονική γη. Με σταθερή προσήλωση στην ποιότητα, την αξιοπιστία και τη βιώσιμη ανάπτυξη, δημιουργούμε αξία για τους πελάτες, τους συνεργάτες και την κοινωνία. Είμαστε αφοσιωμένοι στην ποιότητα, την καινοτομία και την αειφορία, παρέχοντας υπηρεσίες που ανταποκρίνονται στις ανάγκες της εποχής μας.

Με βάση αυτή τη φιλοσοφία, συνεχίζουμε να αναπτύσσουμε την εταιρία μας, να επεκτείνουμε το φάσμα των υπηρεσιών μας και να εξυπηρετούμε την κοινότητα με πάθος και αφοσίωση. Στο πλαίσιο αυτό, αναζητούμε υποψήφιους για την θέση του **Υπεύθυνου Πωλήσεων – Πωλητή/τρια**.

Στοιχεία Θέσης

- Τόπος εργασίας: Θεσσαλονίκη
- Σύμβαση: Αορίστου Χρόνου
- Ωράριο εργασίας: πλήρες

Κύριες αρμοδιότητες

- Συμμετέχει ενεργά στο σχεδιασμό της εμπορικής πολιτικής της εταιρείας με στόχο την άνοδο των πωλήσεων, των κερδών και την αύξηση του μεριδίου αγοράς και καταθέτει προτάσεις στη διοίκηση
- Παρακολουθεί τον ανταγωνισμό και αξιολογεί τις τάσεις της αγοράς
- Διοικεί εξ ολοκλήρου το τμήμα πωλήσεων: Σχεδιάζει και εφαρμόζει τη στρατηγική των πωλήσεων της εταιρείας, συντονίζει, εκπαιδεύει, καθοδηγεί και αξιολογεί τα αποτελέσματα της ομάδας πωλήσεων για την επίτευξη του στόχου και επέκταση της πελατειακής βάσης
- Κατευθύνει την ομάδα διαμορφώνοντας το στόχο πωλήσεων ανά πωλητή και ανά περιοχή
- Διευρύνει το υπάρχον πελατολόγιο ενώ εξασφαλίζει και διατηρεί ισχυρές και μακροχρόνιες σχέσεις με τους υπάρχοντες πελάτες
- Συμμετέχει σε εκδηλώσεις, συνέδρια και εμπορικές εκθέσεις με στόχο την προσέγγιση νέων πελατών



Απαραίτητα προσόντα

- Προϋπηρεσία σε αντίστοιχη θέση τουλάχιστον τριών ετών
- Δίπλωμα οδήγησης επιβατικού αυτοκινήτου
- Γνώση χειρισμού Η/Υ
- Άριστες ικανότητες επικοινωνίας και διαπραγμάτευσης
- Ικανότητα να πετυχαίνει πωλήσεις και να επεκτείνει το δίκτυο πελατών
- Ηγεσία, στρατηγική σκέψη, εμπορική αντίληψη
- Προσήλωση στην επίτευξη στόχων
- Δεξιότητες επίλυσης προβλημάτων και ανάληψης πρωτοβουλιών
- Προσαρμοστικότητα, ομαδικό πνεύμα εργασίας

Επιθυμητά Προσόντα

- Πτυχίο Οικονομικής κατεύθυνσης, Μάρκετινγκ ή Διοίκησης Επιχειρήσεων
- Καλή γνώση της αγγλικής γλώσσας
- Δυνατότητα ταξιδιών

Προσφέρουμε:

- Ευκαιρίες επαγγελματικής εξέλιξης σε έναν από τους μεγαλύτερους, υγιέστερους και συνεχώς αναπτυσσόμενους ομίλους στην Ελλάδα
- Ανταγωνιστικό πακέτο αμοιβών & παροχών
- Δωρεάν ιδιωτική ασφάλιση
- Φιλικό, σύγχρονο και δυναμικό περιβάλλον εργασίας
- Εταιρικό κινητό τηλέφωνο και laptop
- Εταιρικό αυτοκίνητο